



## Curriculum vitae Europass

### Informații personale

Nume / Prenume **BLIDARU VALENTIN- IULIAN**  
Adresă(e) [redacted] Romania  
Telefon(oane) [redacted]  
Stare **casatorit**  
E-mail(uri) [redacted]  
Naționalitate(-tăți) **Romana**  
Data nașterii [redacted]  
Sex **Masculin**

### Experiența profesională

Perioada **01.07.2019 / prezent**  
Funcția sau postul ocupat **Director general al S.C. Domeniu Public si Privat Onesti S.A**

Perioada **20 aprilie 2015 / 20 aprilie 2019**  
Funcția sau postul ocupat **Președintele Consiliului de Administratie al S.C. Domeniu Public si Privat Onesti S.A**  
Tipul activității sau sectorul de activitate  
**-indeplinirea tuturor actelor necesare si utile pentru realizarea obiectului de activitate al societatii, cu exceptia celor rezervate de lege pentru Adunarea Generala a Actionarilor.**  
**- am reprezentat societatea in raport cu tertii si in justitie**  
**- impreuna cu membrii consiliului de administratie, am avut urmatoarele competente de baza care nu au putut fi delegate directorului general :**

- **Stabilirea directiilor principale de activitate si de dezvoltare ale societatii**
- **Stabilirea sistemului contabil si de control financiar si aprobarea planificarii financiare;**
- **Numirea si revocarea directorilor si stabilirea remuneratiei lor;**
- **Supravegherea activitatii directorilor ;**
- **Pregatirea raportului anual, organizarea adunarii generale ale actionarilor si implementarea hotararii acesteia;**
- **Introducerea cererii pentru deschiderea procedurii insolventei societatii, potrivit Legii nr. 85 /2006 privind procedura insolventei.**

Perioada	<b>2013 / 2019</b>
Funcția sau postul ocupat	<b>Regional Sales Manager</b>
Sectorul de activitate	<b>Serv. Comercial</b>
Numele angajatorului	<b>Gaspeco L &amp;D S.A</b>
Tipul activității sau sectorul de activitate	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Coordonez si organizez activitatea de vanzare – distributie- livrare – transport GPL si propan comercial</li> <li>- Promovarea produselor , negocierea contractelor.</li> <li>- Supervizez si monitorizez performanta operationala a rețelei de distributie si fac propuneri cu privire la actiunile corective, daca este nevoie.</li> </ul>
Perioada	<b>2008 / 2013</b>
Funcția sau postul ocupat	<b>Regional Sales Manager</b>
Tipul activitatii sau sectorul de activitate	<b>Serv. Comercial</b>
Numele angajatorului	<b>Rompetrol Gas S.A</b>
Tipul activității sau sectorul de activitate	<ul style="list-style-type: none"> <li>- identificarea potentialilor clienti , fidelizarea celor existenti si permanenta preocupare pentru dezvoltarea portofoliului de clienti si crestesrea cotei de piata</li> <li>- promovarea produselor , negocierea contractelor</li> <li>- Supervizarea si monitorizarea rețelei de distributie</li> <li>- Realizarea targhet-ului stabilit</li> </ul>
Perioada	<b>2004 / 2008</b>
Funcția sau postul ocupat	<b>Director zona Moldova</b>
Tipul activitatii sau sectorul de activitate	<b>Serv. Comercial</b>
Numele angajatorului	<b>Crinbo Gas 2000 SRL</b>
Tipul activității sau sectorul de activitate	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Coordoneam si organizam activitatea de vanzare-distributie-livrarea-trasport GPL</li> <li>- Urmaream politicile comerciale practicate de concurenta in zona de activitate si marirea portofoliului de clienti</li> <li>- verificam calitatea serviciilor , corectitudinea intocmirii actelor</li> </ul>

Perioada	<b>2000 / 2004</b>
Funcția sau postul ocupat	<b>Regional Manager</b>
Tipul activității sau sectorul de activitate	<b>Serv.Comercial</b>
Numele angajatorului	<b>Butan Gas Romania SA</b>
Tipul activității sau sectorul de activitate	<ul style="list-style-type: none"> <li>- am coordonat activitatea de distribuție , livrare și transport atât pentru mic vrac cât și pentru transport butelii</li> <li>- optimizarea vânzărilor și a traseelor de distribuție</li> <li>- menținerea la zi a verificărilor metrologice și ISCIR , a instalațiilor puse în funcțiune</li> <li>- coordonarea activității agenților din subordine</li> </ul>

Perioada	<b>1997 / 2000</b>
Funcția sau postul ocupat	Agent mic vrac și butelii zona Moldova
Tipul activității sau sectorul de activitate	Serv. Comercial
Numele angajatorului	<b>Butan Gas Romania SA</b>

### **Educație și formare**

Perioada	<b>2002 - 2007</b>
Domeniul studiat/aptitudini ocupaționale	Marketing
Numele și tipul instituției de învățământ / furnizorului de formare	<b>Universitatea George Bacovia – Facultatea Economia Afacerilor</b>
Tipul calificării	Diploma de absolvire

### **Aptitudini și competențe personale**

Dobândite în cursul vieții și al carierei, dar care nu sunt recunoscute neapărat printr-un certificat sau o diplomă	Cursuri de vânzări Atlas Conseil Instruire pentru activitatea de supraveghere tehnică a instalațiilor ISCIR
---	--

**Limba maternă**

Romana

**Limbi străine cunoscute**

Engleza nivel mediu

**Aptitudini și competențe sociale**

- Abilitati de conducere de nivel foarte ridicat;
- Cunostinte solide de management general si abilitati de interrelationare mult dezvoltate
- Perseverenta, gandire practica, orientata spre rezultate;
- Gandire strategica, intuitie;
- Toleranta crescuta la risc, situatii neprevazute, efort intelectual prelungit;
- Obiectivitate, abilitatea de a lua decizii importante in timp scurt;
- Orientare catre client, interes pentru binele angajatilor.
- Bun comerciant
- Asumarea propriilor actiuni
- Sinceritate si devotament fata de organizatia in care lucrez
- Abilitati excelente de comunicare la orice nivel
- Corectitudine si verticalitate in fata eventualelor propuneri de natura frauduloasa/in relatiile cu furnizorii si clientii companiei
- Obiectivitate in evaluare
- Orientat catre rezultate
- Experienta in managementul schimbarii
- Foarte buna capacitate de convingere
- Foarte bune abilitati de negociere
- Persoana creativa, cu abordari variate a situatiilor
- Stabilitate

**Aptitudini și competențe de utilizare calculator**

Utilizare MS Office (Word, Excel, Power Point), Windows, Internet explorer

**Permis de conducere**

Categoria B